

Opolska Izba Gospodarcza
oraz firma ILLUSTR0 Szkolenia i Doradztwo zaprasza na:

BEZPŁATNY WEBINAR:

„Wyzwania handlowca - COVID-19”



Termin: 15.03.2021 o godz. 10:00 – 11:00 **Platforma:** ZOOM

CEL SPOTKANIA:

Kryzys spowodowany pandemią zmienił sposób sprzedaży i pozyskiwania klientów. Dotychczasowy sposób sprzedaży na rynku B2B oparty na wizytach u klienta stał się trudny lub wręcz niemożliwy do zastosowania. Pandemia tworzy nowe standardy komunikacji i kontaktów handlowych. Aby odnieść sukces handlowcy muszą zmienić podejście i metody pracy z klientem.

Podczas webinaru dowiesz się:

- Jak przekonać nowego klienta do zakupów bez spotkania z nim?
- Jakich technik można użyć, aby sprzedawać więcej bez wizyty u klienta?
- Jak kreować potrzeby i budować zaufanie klientów w warunkach zdalnej pracy?

SPOTKANIE POPROWADZI:

Wojciech Walla - trener z jedenastoletnim doświadczeniem biznesowym na stanowiskach: począwszy od Doradcy Klienta, Managera aż do Trenera wewnętrznego i Coacha. Absolwent Uniwersytetu Śląskiego –Wydział Nauk Społecznych (2004r.). Karierę rozpoczynał w służbach sprzedażowych, gdzie przeszedł cykle szkoleń m.in. z technik wywierania wpływu, asertywności w relacjach z innymi, manipulacji i perswazji. W 2005 roku został Regionalnym Dyrektorem Sprzedaży - zarządzał zespołami sprzedażowymi w sieci ŻAGIEL SA, będą odpowiedzialnym za realizację wyników sprzedażowych oraz rozwój szkoleniowy swoich pracowników.



Ukończył szkołę Trenerów Wewnętrznych w firmie OSH Kontrakt oraz szkołę trenerów biznesu firmy MODERATOR we Wrocławiu. W 2007 roku został Trenerem Wewnętrznym grupy ŻAGIEL SA i był odpowiedzialny za określanie potrzeb szkoleniowych, przygotowywanie programów oraz realizację szkoleń wraz z ewaluacjami. Od 2012 roku współpracuje z firmą Illustro realizując szkolenia dla kadry kierowniczej naszych klientów.

Wojciech zrealizował w latach 2005-2015 ponad 2000 godz. szkoleniowych, z tego ponad 700 godz. w tematyce związanej z perswazją, asertywnością, wywieraniem wpływu, mową ciała, autoprezentacją i budowaniem wizerunku przełożonego jako elementami będącymi kluczowymi kompetencjami przełożonego. Warsztaty te zrealizował m.in. dla ŻAGIEL SA, MEDIA EXPERT. Zrealizował także sesje doradcze – coachingowe z zakresu kompetencji kierowniczych (w tym perswazja i wywieranie wpływu) dla UNILEVER (77 godz.) i Bieszczadzkie Forum Europejskie (66 godz.).

O FIRMIE:

ILLUSTRO od ponad 10 lat z sukcesem wspiera organizacje w osiągnięciu ich celów biznesowych. Realizujemy to poprzez szkolenia oraz doradztwo personalne i organizacyjne.

Oferujemy usługi z zakresu Human Resources, w tym m. in. rekrutację pracowników, wdrażanie programów adaptacyjnych dla nowych pracowników, programy rozwojowe i ścieżki awansu zawodowego, wdrażanie programów szkoleniowych i motywacyjnych, coachingi i job treningi, budowanie efektywnych zespołów. Posiadamy akredytację KRAZ (nr 6257) oraz akredytację PARP - wpis organizatora do Bazy Usług Rozwojowych.

Nasze usługi mają na celu poprawę wskaźników, których efektem są konkretne korzyści, takie jak np.:

- ✓ wzrost sprzedaży,
- ✓ wzrost poziomu zadowolenia klienta,
- ✓ poprawa komunikacji w firmie,
- ✓ poprawa wizerunku organizacji w otoczeniu wewnętrznym i zewnętrznym,
- ✓ efektywniejsze zarządzanie zespołem,
- ✓ wzrost efektywności i motywacji pracowników.

Angażując się w przedsięwzięcie najpierw dokładnie analizujemy faktyczne potrzeby organizacji, a następnie opracowujemy konkretny i dopasowany do oczekiwań Klienta program współpracy.

W działaniach preferujemy długotrwałą współpracę opartą na zaufaniu pomiędzy ILLUSTRO a Klientem, co gwarantuje wyższą jakość naszych działań doradczych i szkoleniowych, lepsze ich rezultaty, a także atrakcyjniejsze dla Klienta warunki finansowe.

Firma ILLUSTR0 wpisana do Rejestru Instytucji Szkoleniowych: nr ewidencyjny 2.16/00001/2008 oraz do Ewidencji niepublicznych szkół i placówek kształcenia ustawicznego: nr ewidencyjny 1/2010.

illustro
Szkolenia Doradztwo